



We gaan de grens over!

Van maandag 25 tot en met vrijdag 6 december vindt de
Handelsmissie België – Nederland plaats.

Wat gaat er gebeuren?

Gedurende 2 weken wordt jouw PE gematcht met een of meer PE's uit het buurland. In die tijd gaan de trainees zoveel mogelijk communiceren en handelen met die PE. En om het wat uitdagender te maken: aankopen mogen alléén via mondeling contact (telefoon, skype, hangout) of via mailcontact tot stand komen. Aankopen via buy buttons in webshops vallen niet onder deze handelsmissie.

Waarom meedoen?

- Omdat je een bonus van 20% krijgt op al je verkopen (mits niet via buy buttons)!
- Omdat je trainees zo makkelijk over de drempel van contact maken stappen
- Omdat onze landsburen ook graag over de grens handelen!

Wat moet je doen om deel te nemen?

Meld je vóór 4 november aan via de link rechts.
Houd daarna de G-mailbox in de gaten, zodat je op tijd alle benodigde informatie hebt.

Wat is het doel?

Het doel is enerzijds dat de verkopen een boost krijgen. Anderzijds is het goed om gesprekstechnieken en schrijfvaardigheid te oefenen, al dan niet in het Engels (of Frans?).

Wat doen PenNed (NL) en Cofep (B)?

Wij zorgen dat jouw PE gematcht wordt aan een of twee andere PE's die zoveel mogelijk gelijke openingstijden als jouw PE hebben. We informeren je over het vervolg van het traject. En tot slot geven we je een verkoopbonus na afloop: 20% over de verkopen aan je buitenlandse partner, mits ze niet via buy buttons zijn gerealiseerd. Communicatie over uitkering van de bonus volgt nog.

Nederlandse practice enterprises:
meld je HIER aan



Belgische virtuele bedrijven:
meld je HIER aan

